

**FY 2020/21 POPRAWA RENTOWNOŚCI NA WSZYSTKICH POZIOMACH
WDRAŻANIE STRATEGII NA LATA 2020-2023**

Grupa „MERCOR” S.A. (dalej: „Grupa” lub „Grupa MERCOR”), lider nowych technologii w branży zabezpieczeń przeciwpożarowych, w roku obrotowym 2020/21 (1.04.2020-31.03.2021) mimo wyzwań związanych z pandemią wypracowała bardzo dobre wyniki finansowe.

Przy zbliżonych rok do roku przychodach ze sprzedaży (386,2 mln zł czyli -2% r/r) Grupa zanotowała 26-proc. wzrost zysku netto (29,5 mln zł). Zyski EBITDA i EBIT wzrosły odpowiednio o 10% i 13%. Rentowność wzrosła na wszystkich poziomach, co jest efektem dyscypliny kosztowej wprowadzonej przez zarząd w czasie pandemii, usprawnień organizacyjnych oraz wzrostu udziału w sprzedaży nowych rozwiązań produktów.

Przychody wypracowane przez Grupę za granicą (191,1 mln zł) były zbliżone do analogicznego okresu rok wcześniej, z kolei w Polsce lekko spadły (-4% do 195,1 mln zł). Wartość zamówień pozyskanych w całym roku wzrosła do 418,4 mln zł (+3% r/r).

W samym IV kwartale 2020/21 Grupa odnotowała niższe niż rok wcześniej przychody ze sprzedaży (-9% do 92,9 mln zł) i zyskowność (2,5 mln zł wobec 4,2 mln zł).

Strategia 2020-2023

Wypracowanie bardzo dobrych wyników finansowych było możliwe dzięki konsekwentnemu wdrażaniu strategii biznesowej na lata 2020-2023.

- Grupa przekroczyła zakładany w strategii wskaźnik ROE (17% przy założeniu 13%) i utrzymała niskie zadłużenie netto bez wpływu MSSF 16 na poziomie 1,3 x (przy założeniu nieprzekraczania trzykrotności zysku EBITDA).
- Zakończyła budowę zautomatyzowanej linii produkcyjnej pełnowymiarowych płyt przeciwpożarowych mcr Silboard (w zakładzie koło Płocka) i pozytywnie zakończyła badania wewnętrzne.
- Rozwijała także portfolio innych produktów i rozwiązań, m.in. wdrożyła do sprzedaży bramy ppoż. realizowane przez spółkę DFM Doors, wzmacniała sprzedaż klap oddymiających mcr Ultra Therm.
- Grupa w ramach strategii zrównoważonego rozwoju podjęła działania w kierunku uruchomienia własnej farmy fotowoltaicznej dążąc do bycia firmą zeroenergetyczną. Nowo wybudowany zakład płyt mcr Silboard koło Płocka stosuje produkcję w obiegu zamkniętym. Grupa rozwija także portfel produktów wspierających efektywność energetyczną, spełniających wymogi systemów oceny wielokryterialnej budynków LEED oraz BREEAM.

Struktura geograficzna sprzedaży

Na koniec roku 2020/21 udział eksportu w łącznych przychodach Grupy wynosił blisko 50%, podobnie jak rok wcześniej.

Na dwóch największych rynkach zagranicznych - w Rosji i Hiszpanii - Grupa odnotowała odpowiednio wzrost +6% r/r i niewielki spadek sprzedaży -3% r/r. W pozostałych krajach, w których są spółki zależne: w Czechach i Słowacji, na Węgrzech, w Rumunii odnotowano spadki sprzedaży. Na rynku ukraińskim (mającym niewielki udział w sprzedaży Mercor) zanotowano wzrost. Również na pozostałych rynkach zagranicznych, na których Grupa realizuje zamówienia (m.in. kraje Beneluksu, Skandynawia, DACH) sprzedaż łącznie wzrosła o 11% r/r.

Stabilna sytuacja finansowa

Grupa utrzymuje niski poziom zadłużenia, ma dobrą płynność, stabilną sytuację finansową. Stan środków pieniężnych wynosił 24,2 mln zł przy zadłużeniu z tytułu kredytów na poziomie 59,5 mln zł.

Dzięki wysokim dodatnim przepływom pieniężnym z działalności operacyjnej możliwe było zwiększenie dostępnych limitów kredytowych oraz pozyskanie finansowania inwestycyjnego.

Pandemia COVID-19 wymusiła dostosowanie organizacji do nowych wyzwań i sytuacji popytowej. Wprowadzone oszczędności i usprawnienia organizacyjne pozwoliły nam na szybką adaptację do warunków rynkowych i utrzymanie Grupy w dobrej kondycji finansowej pomimo przejściowo mniejszych zamówień. Jedną z kluczowych dla nas inwestycji jest zakończenie budowy zautomatyzowanego zakładu produkcyjnego pełnowymiarowych płyt mcr Silboard spełniającego standardy zrównoważonego rozwoju. Badania wewnętrzne potwierdziły osiągnięcie zakładanych parametrów chemicznych, mechanicznych i ogniowych płyt, przed nami pozyskiwanie certyfikatów na kolejne zastosowania. Trwa produkcja testowa. Z sukcesem wdrożyliśmy do sprzedaży nowe produkty m.in. bramy ppoż. i rozwiązania. Budujemy przewagi konkurencyjne inwestując w rozwój działu R&D. Koncentrujemy się na ekspansji zagranicznej. Rozwijamy działania w zakresie zrównoważonego rozwoju, podjęliśmy kroki mające na celu budowę farmy fotowoltaicznej, coraz większa część naszych produktów spełnia wymogi oceny Leed i Breem czy wspiera efektywność energetyczną - mówi Krzysztof Krempeć, Prezes Zarządu „MERCOR” S.A.

WYNIKI GRUPY „MERCOR” PO 2020/21:

w tys. zł	1-4Q 2020/21	1-4Q 2019/20	Zmiana	4Q 2020/21	4Q 2019/20	Zmiana%
Przychody ze sprzedaży	386 186	396 066	-2%	92 862	101 623	-9%
sprzedaż zagraniczna	191 053	192 855	-1%	46 454	47 899	-3%
sprzedaż w Polsce	195 133	203 211	-4%	46 408	53 724	-14%
Zysk brutto ze sprzedaży	105 213	103 506	+2%	23 785	27 860	-15%
Marża brutto na sprzedaży (%)	27,24%	26,13%	+1,11 pp.	25,61%	27,41%	-1,8 pp.
EBITDA	51 961	47 373	+10%	7 632	11 440	-33%
Marża EBITDA	13,45%	11,96%	+1,49 pp.	8,22%	11,26%	-3,04 pp.
EBIT	37 967	33 561	+13%	3 357	6 559	-49%
Marża EBIT (%)	9,83%	8,47%	1,36pp.	3,62%	6,45%	-2,83pp.
Zysk netto	29 521	23 363	+26%	2 484	4 233	-41%
Marża netto (%)	7,64%	5,90%	1,74 pp.	2,67%	4,17%	-1,5 pp.

Dodatkowych informacji udziela:

Beata Cioczek, M+G

Tel. (22) 416 01 02, 508 385 432

e-mail: beata.cioczek@mplug.com.pl

„MERCOR” S.A., lider nowoczesnych technologii w branży zabezpieczeń ppoż., z siedzibą w Gdańsku, jest obecny na rynku od ponad 33 lat. Grupa Kapitałowa MERCOR ma w swojej ofercie systemy biernych zabezpieczeń ppoż.: oddymianie grawitacyjne, wentylacja pożarowa, zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji budowlanych oraz drzwi i bramy ppoż. Grupę MERCOR tworzy 9 spółek operacyjnych zlokalizowanych na europejskich rynkach: Polska, Rosja, Ukraina, Hiszpania, Węgry, Czechy, Słowacja, Rumunia, Wielka Brytania i 8 zakładów produkcyjnych. Połowę sprzedaży realizuje za granicą, a jej produkty znajdują zastosowanie w ponad 50 krajach na świecie, głównie w Europie, Azji czy na Bliskim Wschodzie.

Imponującą listę realizacji Grupy „MERCOR” tworzą m.in. obiekty takie jak: porty lotnicze m.in. w Moskwie, Pradze, Madrycie i Barcelonie, w Paryżu, nowoczesna stacja kolejowa Afragola (Włochy), Europejski Bank Inwestycyjny oraz Europejski Trybunał Obrachunkowy w Luksemburgu, Rosyjski Kosmodrom Wostocznyj; oczyszczalnia ścieków w Henriksdal (Szwecja); elektrownia węglowa RWE w Holandii; hale produkcyjne m.in. dla Rolls Royce Deutschland, Stadion Olimpijski w Londynie, Stadion VTB Arena w Moskwie (Rosja). Sieci sklepów: Hypernova, Kaufland, Tesco, IKEA; koncerny m.in.: Peugeot, Opel, Michelin, Volkswagen, Volvo i Renault, Suzuki. Tunele: tunel szybkiego pociągu AVE w Maladze i Alicante, tunel Smestad w Oslo (Norwegia), tunel Al Ras Al Akhadar (ZEA), tunel w Doha (Katar); największa inwestycja drogowa w Singapurze Marina Coastal Expressway. W Polsce Grupa zabezpieczała np. Metro Warszawskie, Hotele Hilton w Warszawie, Gdańsku, Łodzi, Narodowy Bank Polski w Warszawie, Bibliotekę Narodową, porty lotnicze w Warszawie, Krakowie, Katowicach, Wrocławiu, Gdańsku, Poznaniu, Łodzi; rafinerie, m.in.: Lotos, Nafty Gorlice, PKN Orlen Płock, Kopalnia LMG, platforma Lotos Petrobaltic; elektrownię Kozienice; Polin Muzeum Historii Żydów Polskich w Warszawie, Apartamenty Złota 44 w Warszawie, Amber Expo Gdańsk, Centrum Nauki Kopernik w Warszawie, parki logistyczne m.in. Panattoni, R7, centra dystrybucyjne m.in. dla Amazon, Lidl, Jeronimo Martins, Decathlon i wiele innych. Od lipca 2007 roku akcje „MERCOR” S.A. są notowane na GPW.

Dodatkowe informacje dostępne także na: www.mercor.com.pl