

DOBRE WYNIKI GRUPY MERCOR PO TRZECH KWARTAŁACH 2014/2015:

Grupa Mercor, należąca do grona liderów europejskiego rynku w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych, zakończyła trzy kwartały roku obrotowego 2014/2015 (1.04.2014 - 31.12.2014) dobrymi wynikami. Narastająco po trzech kwartałach 2014/2015 przy sprzedaży na zbliżonym poziomie (157,8 mln zł wobec 160,1 mln zł rok wcześniej), zysk netto Grupy z podstawowej działalności (działalność kontynuowana), wyniósł 14,1 mln zł wobec 12,1 mln zł rok wcześniej, co oznacza blisko 17-proc. wzrost rok do roku.

Zysk netto po trzech kwartałach 2014/2015, uwzględniający wynik działalności zaniechanej, czyli dokończenie i rozliczenie umów handlowych zawartych przed transakcją sprzedaży pionu oddzieleni przeciwpożarowych Grupie ASSA ABLOY w 2013 r., wyniósł 11,9 mln zł wobec 24,4 mln zł rok wcześniej (wynik ten zawierał zysk wypracowany w ramach sprzedanego pionu oddzieleni przeciwpożarowych).

Grupa wypracowała zyski EBITDA i EBIT na poziomie zbliżonym do ubiegłorocznego, wynoszące odpowiednio 20,8 mln zł wobec 20,8 mln zł rok wcześniej oraz 16,7 mln zł wobec 17,1 mln zł rok wcześniej.

Po dziewięciu miesiącach roku obrotowego 2014/2015 Grupa Mercor odnotowała wysoką dynamikę pozyskiwania nowych kontraktów – ich wartość wyniosła 169,1 mln zł wobec 139,4 mln zł w tym samym okresie rok wcześniej, co oznacza wzrost o ponad 21%.

WYNIKI GRUPY MERCOR (DZIAŁALNOŚĆ KONTYNUOWANA*) PO TRZECH KWARTAŁACH ROKU OBROTOWEGO 2014/2015 – SZCZEGÓŁY

	Grupa Mercor 2014/2015	Grupa Mercor 2013/2014	Zmiana %
w tys. zł	(1.04.2014-31.12.2014)	(1.04.2013-31.12.2013)	
Przychody ze sprzedaży	157 788	160 086	-1,43%
EBITDA	20 790	20 804	-0,06%
EBIT	16 745	17 078	-1,94%
Marża EBIT (%)	10,61%	10,66%	-0,05p.p.
Zysk netto	14 136	12 094	+16,88%
Zysk netto z uwzględnieniem działalności zaniechanej	11 899	24 382	-51,19%
Marża netto (%)	8,95%	7,55%	+1,4 p.p.

*W efekcie zbycia i zaniechania działalności w zakresie oddzieleni przeciwpożarowych Grupy Mercor, od 16 grudnia 2013 r. konsolidacji nie podlegają przychody i koszty dotyczące zbytej działalności (działalność zaniechana).



Grupa po trzech kwartałach 2014/2015 odnotowała podobne do ubiegłorocznych poziomy rentowności - marża EBIT wyniosła 10,61% wobec 10,66% rok wcześniej), z kolei marża netto wzrosła o 1,4 p.p. (do 8,95% z 7,55% rok wcześniej).

Na koniec grudnia 2014/2015 Grupa odnotowała dług odsetkowy netto na poziomie 28,7 mln zł, w porównaniu do braku zadłużenia w tym samym okresie rok wcześniej, w związku ze spłatą zadłużenia ze środków pozyskanych w wyniku transakcji z ASSA ABLOY (16 grudnia 2013 r.).

Grupa wypracowała wyższy, o 11%, poziom sprzedaży na rynku polskim (wzrost do 81,3 mln zł z 73,2 mln zł). Łączna wartość sprzedaży Grupy na rynkach zagranicznych spadła o blisko 12% (spadek do 76,5 mln zł z 86,9 mln zł rok wcześniej), na co wpływ miały głównie: spadek sprzedaży na rynku ukraińskim i hiszpańskim oraz przesunięcie części realizacji eksportowych. Sprzedaż na rynku czeskim i słowackim, na którym działają nowo utworzone spółki Mercor Czech Republic i Mercor Slovakia wzrosła o 14,3% (wzrost do 9,4 mln zł z 8,2 mln zł rok wcześniej).

Na rynku rosyjskim, na którym działa spółka Mercor-Proof, lider produkcji i sprzedaży systemów oddymiania w Rosji, Grupa odnotowała po dziewięciu miesiącach 2014/2015 ponad 2-proc. wzrost sprzedaży (do 32,6 mln zł z 31,9 mln zł rok wcześniej) i dobrą dynamikę pozyskiwania zleceń. Zgodnie z umową z ASSA ABLOY rosyjska spółka kontynuuje także dystrybucję produktów oddzieleń przeciwpożarowych.

Z kolei na rynku ukraińskim, gdzie w poprzednim kwartale zawieszona została działalność produkcyjna, skala kosztów dostosowana została do ograniczonych przychodów. Ukraina stanowi niewielką część działalności Grupy i nie ma większego wpływu na wyniki dla całości biznesu.

NOWE ZLECENIA

Po sprzedaży pionu oddzieleń przeciwpożarowych Grupa Mercor kontynuuje działalność w ramach trzech pionów produktowych, którymi są: systemy oddymiania i odprowadzania ciepła, systemy wentylacji pożarowej oraz zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji budowlanych.

Grupa odnotowała wysoką dynamikę pozyskiwania nowych kontraktów po trzech kwartałach 2014/2015 – ich wartość wyniosła 169,1 mln zł wobec 139,4 mln zł w tym samym okresie rok wcześniej, co oznacza wzrost o ponad 21%.

Przykładowe zamówienia pozyskane przez Grupę po trzech kwartałach 2014/2015:

- Synthos, Oświęcim; zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji
- Terminal Gazowy Świnoujście (LNG); zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji



- Centrum handlowe Sukcesja w Łodzi; systemy wentylacji pożarowej
- Centrum handlowe Łopuszańska w Warszawie; systemy oddymiania
- Rektorat Uniwersytetu Marie Curie Skłodowskiej w Lublinie; systemy wentylacji pożarowej
- Lotnisko Abu Dhabi, Zjednoczone Emiraty Arabskie; zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji
- Santoña Palace, Madryt, Hiszpania; zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji
- Salon Mercedes w miejscowości Alleur, Belgia; systemy oddymiania
- Hala produkcyjna firmy Polytex, Niemcy; systemy oddymiania

Wyniki po 3 kwartałach oceniamy jako satysfakcjonujące. Wypracowaliśmy wyższy zysk netto z działalności kontynuowanej przy zbliżonym poziomie sprzedaży rok do roku. Zgodnie z wcześniejszymi zapowiedziami zarząd będzie rekomendował wypłatę dywidendy. Mamy środki z transakcji z ASSA ABLOY na rachunku escrow, które potencjalnie mogłyby być przeznaczone na wypłatę dywidendy. W grudniu 2014 część środków - ponad 11 mln zł – została uwolniona. Chcielibyśmy, by stopa dywidendy była wyższa niż przeciętna rynkowa. Ostateczną decyzję podejmą jednak akcjonariusze – mówi Krzysztof Krempeć, Prezes Zarządu Mercor SA.

Dodatkowych informacji udzielają:

Beata Cioczek, M+G

Tel. (22) 416 01 02, 508 385 432

e-mail: beata.cioczek@mplusg.com.pl

Aleksandra Gierjatowicz, Mercor SA

Tel. (58) 341 42 45 w.140, 609 462 186

e-mail: a.gierjatowicz@mercors.com.pl

STRATEGIA GRUPY

Nadrzędnym celem Grupy Mercor jest ugruntowanie pozycji lidera w regionie Europy Środkowo-Wschodniej oraz umacnianie swojej pozycji jednego z głównych europejskich graczy na rynku biennych zabezpieczeń przeciwpożarowych.

Plany strategiczne Grupy Mercor obejmują trzy podstawowe kierunki działań, które mają zapewnić Spółce wzrost sprzedaży i udziałów rynkowych.

Są to:

- **dalszy wzrost efektywności**, głównie poprzez konsolidację wewnętrzną Grupy Mercor i optymalizację procesów biznesowych:
 - Usprawnienie zarządzania pionami produktowymi w ramach Grupy Mercor; konsolidacja wewnętrzna Grupy
 - Wzrost jakości obsługi klientów – poprawa komunikacji z klientami
 - Optymalizacja i wsparcie procesów biznesowych poprzez zakończenie wdrożenia nowej generacji zintegrowanego systemu zarządzania zasobami przedsiębiorstwa klasy ERP (Microsoft Dynamics AX 2012)
- **dalszy rozwój sprzedaży i pozyskiwanie nowych rynków zbytu**
 - Wzmocnienie pozycji na rynku krajowym



- Dalszy wzrost sprzedaży na rynkach macierzystych Grupy w Europie Środkowo-Wschodniej
- Utrzymanie dynamiki rozwoju rentowności na rynku rosyjskim
- Kontynuacja ekspansji na strategicznych rynkach eksportowych
- Utrzymanie przez spółkę Tecresa sprzedaży na rynku hiszpańskim oraz dalszy rozwój sprzedaży na rynkach Afryki Północnej, Azji i Ameryki Południowej
- Wzrost sprzedaży produktów z zakresu ogniochronnych zabezpieczeń konstrukcji
- Rozwój sprzedaży usług serwisowych
- Zwiększenie rozpoznawalności marki i produktów na rynku europejskim
- Wykorzystanie nowych dla Grupy technik sprzedaży
- **wprowadzanie do oferty lepszych, wysokomarżowych produktów w zakresie biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych**
 - Obecnie prace nad nowymi produktami i rozwiązaniami składają się na bazę ponad 20 projektów R&D
 - Planowane zakończenie badań w tym roku obrotowym nad nowym produktem dofinansowanym ze środków unijnych
- **Mercor SA w gronie spółek dywidendowych**
 - Realizacja długofalowego celu Mercor SA, pozostania w grupie spółek dywidendowych

Mercor SA z siedzibą w Gdańsku istnieje od 1988 roku. Jest jednym z największych w Polsce podmiotów działających w branży systemów biernych zabezpieczeń przeciwpożarowych. Tworzy grupę kapitałową, która na europejskim rynku należy do wiodących podmiotów w branży. Na ofertę firmy składają się: systemy wentylacji pożarowej, zabezpieczenia ogniochronne konstrukcji budowlanych, systemy oddymiania, odprowadzania ciepła i doświetleń dachowych. Imponującą listę realizacji Grupy Mercor tworzą m.in. obiekty takie jak Giełda Papierów Wartościowych w Warszawie, Hotel Westin, Hotel Hilton, Narodowy Bank Polski, Biblioteka Narodowa, Poznańskie Centrum Finansowe, Galeria Kazimierz w Krakowie, Złote Tarasy, Zakłady Chemiczne Puławy, Zakłady Chemiczne Dwory, Zakłady Azotowe Puławy, Rondo 1, Domoteka, PKN Orlen Płock, Canal Plus Cyfrowa. Na rynku czeskim Grupa może pochwalić się takimi realizacjami jak: Narodowy Bank Czeski, hotele Four Seasons, Hilton, Le Palais, Marriott, SAS Radisson, sieci sklepów Hypernova, Kaufland, Tesco, a na rynku hiszpańskim do klientów spółki Tecresa zaliczają się m.in. Ikea, Peugeot, Coca-Cola, Whirlpool, Flex, Sanitas, Opel i wiele innych. Od lipca 2007 roku akcje Mercor SA są notowane na GPW.

Dodatkowe informacje dostępne także na www.mercor.com.pl